

B2B-Vertrieb Software-Produkte (m/w/d)

Branche IT – Entwicklung und Programmierung von Software-Lösungen

Unsere Kunden wollen effiziente IT-Lösungen – Wir wollen SIE!

Um unsere Präsenz auf dem deutschen Markt weiter auszubauen, suchen wir **neue Kolleginnen und Kollegen im Vertrieb**, die unsere Begeisterung für mobile IT-Lösungen zur unternehmerischen Prozessoptimierung teilen und sich mit Herzblut in den Dialog mit Menschen begeben.

Spannende Aufgaben gefällig?

Wir wachsen - und mit uns unsere Kunden. Daher freuen wir uns über Ihre Unterstützung im Aufbau und in der Pflege unserer Kundenbeziehungen – mit allem, was dazu gehört: Von der Akquise und der Terminierung über das Telemarketing (Outbound) bis hin zur Kundenbetreuung und begleitenden Projektunterstützung.

Das (und noch viel mehr) haben wir zu bieten:

Als Familienunternehmen legen wir bei DeDeNet großen Wert auf einen fairen Umgang miteinander sowie eine moderne Arbeitsplatzgestaltung. **Denn bei uns steht der Mensch im Fokus.**

Das bedeutet für Sie: Wir sorgen für eine Atmosphäre, in der Sie Ihre beruflichen Fähigkeiten nicht nur voll entfalten, sondern auch stetig weiterentwickeln können. Eine gründliche und teamorientierte **Einarbeitung**, umfangreiche **Schulungs- und Trainingsmöglichkeiten**, **flexible Arbeitszeiten** (unbefristete Vollzeitbeschäftigung), ein **Wechselarbeitsplatz** Büro/Homeoffice (tageweise), ein **attraktives Vergütungsmodell** sowie **30 Tage Jahresurlaub** gehören bei uns zum Pflichtprogramm.

Und die Kür? Die heißt bei uns **FeelGood-Programm!** Natürlich zählen dazu auch der obligatorische Obstkorb und Getränke, doch wir sind der Meinung, Sie verdienen mehr! Bike-Leasing, Sonderurlaube, Team-Events, Fitness-Kleidung, Ausbildungscoachings, individuelle Arbeitsplatzergonomie – schöpfen Sie aus dem Vollen und kommen Sie ins Team eines wortwörtlich ausgezeichneten, familienfreundlichen und gesunden Unternehmens!

So werden wir ein Team!

Sie sind eine aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation? Wechselnde Gesprächssituationen sehen Sie aufgrund Ihrer bereits vorhandenen Vertriebserfahrung als spannende Herausforderung? Den Umgang mit dem PC und gängigen IT-Systemen beherrschen Sie im Schlaf? Dann ist der wichtigste Schritt ins DeDeNet-Team schon geschafft!

Wenn Ihnen darüber das 1x1 des kundenorientierten Vertriebs im Blut liegt, Ihnen Flexibilität, Zielstrebigkeit, Ergebnisorientierung und selbstständiges Arbeiten ein motiviertes Lächeln ins Gesicht zaubern und Sie über verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie eine Fahrerlaubnis der Klasse B verfügen, sollten wir uns unbedingt näher kennenlernen!



Aber wer oder was ist eigentlich DeDeNet?

Seit 1996 stehen wir bei DeDeNet für moderne, innovative Software-Lösungen. Als Dienstleistungsunternehmen „auf Augenhöhe“ sorgen wir bei unseren Kunden für optimale Geschäftsprozesse.

Unser aktuell 42-köpfiges Team arbeitet mit viel Engagement und Herzblut für namhafte Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung - im Fokus steht dabei die Lösung der alltäglichen Herausforderungen der Kunden in Sachen Vertrieb, Service und Logistik. Neben hoher fachlicher Expertise sowie serviceorientiertem Handeln steht vor allem ein starker Teamgeist und die stetige – auch individuelle – Weiterentwicklung im Fokus unserer Firmenphilosophie.



Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (Anschreiben und Bewerbungsunterlagen als PDF-Datei) an job@dedenet.de!



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Süddeutschland

Branche IT – Entwicklung und Programmierung von Software-Lösungen

Unsere Kunden wollen effiziente IT-Lösungen – Wir wollen SIE!

Um unsere Präsenz auf dem deutschen Markt weiter auszubauen, suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebsteams **neue Kolleginnen und Kollegen für das Gebiet Süddeutschland (Quereinstieg möglich)**, die unser Interesse an spannenden Digitalisierungsthemen teilen und sich auf wertschöpfende Kontakte in einer hochdynamischen Branche freuen.

Spannende Aufgaben gefällig?

Wir wachsen – und mit uns unsere Kunden. Daher freuen wir uns über Ihre Unterstützung im Aufbau und in der Pflege unserer Kundenbeziehungen in Süddeutschland – mit allem, was dazu gehört:

Von der eigenverantwortlichen Akquise, Kundenbetreuung und Partnerkommunikation per Telefon über die Präsentation der Lösungen aus dem Hause DeDeNet via Online-Meetings und im Außendienst sowie die Angebotserstellung und -verfolgung bis zum Auftragsabschluss bis hin zur Dokumentation Ihrer Tätigkeiten im CRM-System und zur Koordination zwischen Kundenunternehmen und Projektteam.

Das (und noch viel mehr) haben wir zu bieten:

Als Familienunternehmen legen wir bei DeDeNet großen Wert auf einen fairen Umgang miteinander sowie eine moderne Arbeitsplatzgestaltung. **Denn bei uns steht der Mensch im Fokus.**

Das bedeutet für Sie: Wir sorgen für eine Atmosphäre, in der Sie Ihre beruflichen Fähigkeiten nicht nur voll entfalten, sondern auch stetig weiterentwickeln können. Eine gründliche und teamorientierte **Einarbeitung**, umfangreiche **Schulungs- und Trainingsmöglichkeiten**, **flexible Arbeitszeiten** (unbefristete Vollzeitbeschäftigung), **Außendienst, Büro/Homeoffice** (tageweise), ein **attraktives Vergütungsmodell** sowie **30 Tage Jahresurlaub** und ein **Dienstwagen** gehören bei uns zum Pflichtprogramm.

Und die Kür? Die heißt bei uns **FeelGood-Programm**! Natürlich zählen dazu auch der obligatorische Obstkorb und Getränke, doch wir sind der Meinung, Sie verdienen mehr! Bike-Leasing, Sonderurlaube, Team-Events, Fitness-Kleidung, Ausbildungscoachings, individuelle Arbeitsplatzergonomie – schöpfen Sie aus dem Vollen und kommen Sie ins Team eines wortwörtlich ausgezeichneten, familienfreundlichen und gesunden Unternehmens!



So werden wir ein Team!

Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung und Freude am selbstständigen, zielorientierten Arbeiten? Erste Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten im Innen- und Außendienst haben Sie bereits im Gepäck? Sie reisen gern? Und der Umgang mit Microsoft Office 365 sowie gängigen IT-, DV- und PC-Systemen bereitet Ihnen keine schlaflosen Nächte? Dann ist der wichtigste Schritt ins DeDeNet-Team schon geschafft!

Wenn darüber hinaus Flexibilität, Verhandlungsgeschick und Teamfähigkeit in Ihrer DNA liegen und Sie über verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie eine Fahrerlaubnis der Klasse B verfügen, sollten wir uns unbedingt näher kennenlernen!

Aber wer oder was ist eigentlich DeDeNet?

Seit 1996 stehen wir bei DeDeNet für moderne, innovative Software-Lösungen. Als Dienstleistungsunternehmen „auf Augenhöhe“ sorgen wir bei unseren Kunden für optimale Geschäftsprozesse.

Unser aktuell 42-köpfiges Team arbeitet mit viel Engagement und Herzblut für namhafte Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung - im Fokus steht dabei die Lösung der alltäglichen Herausforderungen der Kunden in Sachen Vertrieb, Service und Logistik. Neben hoher fachlicher Expertise sowie serviceorientiertem Handeln steht vor allem ein starker Teamgeist und die stetige – auch individuelle – Weiterentwicklung im Fokus unserer Firmenphilosophie.



Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (Anschreiben und Bewerbungsunterlagen als PDF-Datei) an job@dedenet.de!

