

B2B-Vertrieb Software-Produkte (m/w/d)

Branche IT – Entwicklung und Programmierung von Software-Lösungen

Unsere Kunden wollen effiziente IT-Lösungen – Wir wollen SIE!

Um unsere Präsenz auf dem deutschen Markt weiter auszubauen, suchen wir neue Kolleginnen und Kollegen im **Vertrieb, die unsere Begeisterung für mobile IT-Lösungen zur Optimierung von Unternehmensprozessen teilen und sich mit Herzblut in den Dialog mit Menschen begeben.**

Spannende Aufgaben gefällig?

Wir wachsen - und mit uns unsere Kunden. Daher freuen wir uns über Ihre Unterstützung im Aufbau und in der Pflege unserer Kundenbeziehungen – mit allem, was dazu gehört: Von der Akquise und der Terminierung über das Telemarketing (Outbound) bis hin zur Kundenbetreuung und begleitenden Projektunterstützung.

Das (und noch viel mehr) haben wir zu bieten:

Als Familienunternehmen legen wir bei DeDeNet großen Wert auf einen fairen Umgang miteinander sowie eine moderne Arbeitsplatzgestaltung. Denn bei uns steht der Mensch im Fokus.

Das bedeutet für Sie: Wir sorgen für eine Atmosphäre, in der Sie Ihre beruflichen Fähigkeiten nicht nur voll entfalten, sondern auch stetig weiterentwickeln können. Das gehört zu unserem Pflichtprogramm für Sie:

- Eine gründliche und teamorientierte Einarbeitung,
- Umfangreiche Schulungs- und Trainingsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten (unbefristete Vollzeitbeschäftigung)
- Ein Wechselarbeitsplatz Büro/Homeoffice (tageweise)
- Ein attraktives Vergütungsmodell
- Sowie 30 Tage Jahresurlaub

Und die Kür? Die heißt bei uns FeelGood-Programm! Natürlich zählen dazu auch der obligatorische Obstkorb und Getränke, doch wir sind der Meinung, Sie verdienen mehr!

Zum Beispiel:

- Bike-Leasing,
- Sonderurlaube
- Team-Events
- Fitness-Kleidung
- Ausbildungscoachings
- individuelle Arbeitsplatzergonomie
- u.v.m.

Schöpfen Sie aus dem Vollen und kommen Sie ins Team eines wortwörtlich ausgezeichneten, familienfreundlichen und gesunden Unternehmens!



So werden wir ein Team!

Sie sind eine aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation? Wechselnde Gesprächssituationen sehen Sie aufgrund Ihrer bereits vorhandenen Vertriebserfahrung als spannende Herausforderung? Den Umgang mit dem PC und gängigen IT-Systemen beherrschen Sie im Schlaf? Dann ist der wichtigste Schritt ins DeDeNet-Team schon geschafft!

Wenn Ihnen darüber das 1x1 des kundenorientierten Vertriebs im Blut liegt, Ihnen Flexibilität, Zielstrebigkeit, Ergebnisorientierung und selbstständiges Arbeiten ein motiviertes Lächeln ins Gesicht zaubern und Sie über verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie eine Fahrerlaubnis der Klasse B verfügen, sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Und wer oder was ist eigentlich DeDeNet?

Seit 1996 stehen wir bei DeDeNet für moderne, innovative Software-Lösungen. Als Dienstleistungsunternehmen „auf Augenhöhe“ sorgen wir bei unseren Kunden für optimale Geschäftsprozesse.

Unser aktuell 42-köpfiges Team arbeitet mit viel Engagement und Herzblut für namhafte Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung - im Fokus steht dabei die Lösung der alltäglichen Herausforderungen der Kunden in Sachen Vertrieb, Service und Logistik. Neben hoher fachlicher Expertise sowie serviceorientiertem Handeln steht vor allem ein starker Teamgeist und die stetige – auch individuelle – Weiterentwicklung im Fokus unserer Firmenphilosophie.



Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (Anschreiben und Bewerbungsunterlagen als PDF-Datei) an job@dedenet.de!

